

Vous êtes fabricant ou négociant de biens d'investissement et vous souhaitez renforcer l'intérêt de vos clients pour un achat concret.

Avec le Raiffeisen Vendor-Leasing, offrez non seulement à votre client votre produit, mais déterminez aussi la solution de financement optimale. Cela vous permettra de faire augmenter leur disposition à acheter tout en augmentant vos propres ventes. Nous nous ferons un plaisir de vous montrer comment vous pouvez développer votre résultat opérationnel avec le Vendor-Leasing.

Les avantages du Vendor-Leasing séduisent en un clin d'œil.

1.

Position renforcée sur le marché

Le fait que vous offriez également à vos clients une solution de financement vous rend plus compétitif.

2.

Hausse des ventes

Lorsque vous proposez aussi le financement d'un objet, vous renforcez la disposition de vos clients à l'acheter.

3.

Pas de défaut de paiement

Vous avez, en tant que fabricant ou négociant, la garantie de recevoir le paiement intégral directement après notre vérification de l'objet du leasing.

4.

Solutions optimales

En tant que partenaire de leasing expérimenté, nous vous offrons ainsi qu'à vos clients des conseils et solutions sur mesure.

Consacrez dès maintenant un peu de votre temps pour un entretien avec votre conseiller en leasing Raiffeisen.

Vous trouverez de plus amples informations sur [raiffeisen.ch/f/leasing](https://www.raiffeisen.ch/f/leasing)



Vendor-Leasing

La solution pour les entrepreneurs qui souhaitent renforcer leur chiffre d'affaires avec les biens d'investissement.

Avec le Vendor-Leasing, vous renforcez l'intérêt de vos clients pour l'achat et augmentez en même temps vos ventes.

Le Vendor-Leasing garantit une situation gagnant-gagnant. Lors de la vente de vos biens d'investissement, vous pouvez aussi proposer le financement à vos clients. Avec ce service, vous renforcez leur disposition à acheter et augmentez vos ventes.

Vous offrez un service supplémentaire

Grâce à votre collaboration avec Raiffeisen Leasing, vous pouvez d'emblée proposer à vos clients l'objet ainsi que son financement. Il va de soi que votre client peut adapter de manière optimale le montant et la durée des mensualités de leasing à son plan de financement pour rester financièrement flexible.

Vous disposez d'un portail en ligne

Sur le portail Web de Raiffeisen Leasing, vous pouvez saisir directement les données du client et calculer immédiatement une première offre indicative sans engagement. En cas de décision positive, vous pouvez imprimer les documents de leasing de votre client directement sur place.

Vous augmentez votre chiffre d'affaires

Lorsque vous proposez à vos clients intéressés un financement en même temps que l'objet, ils n'ont pas besoin de trouver un partenaire de financement approprié. Cela a un effet positif sur leur disposition à acheter et en fin de compte aussi sur vos ventes.

Vous avez la garantie de recevoir votre argent

Etant donné que lors du Vendor-Leasing, Raiffeisen achète l'objet et le laisse en leasing au client, nous vous transférons le montant du prix de vente négocié immédiatement après la livraison de l'objet du leasing.

Vous bénéficiez de notre conseil

Le partenariat avec Raiffeisen Leasing est bénéfique pour toutes les parties prenantes. En notre qualité de partenaire de leasing expérimenté et digne de confiance, nous vous proposons, à vous et à vos clients, un conseil personnalisé complet et des solutions de financement adaptées.

Le Vendor-Leasing contribue au succès commercial dans divers secteurs.



Leasing d'équipements pour l'industrie

Machines pour l'usinage de différents matériaux comme le métal, le plastique ou le bois, machines d'emballage, imprimantes, robots industriels, chariots élévateurs, etc.



Leasing d'équipements pour le bâtiment

Machines et engins de construction, comme par exemple pelles hydrauliques, à câbles et mini-pelles, chargeurs sur roues, sur chenilles, bulldozers, camions malaxeurs, grues fixes et mobiles, rouleaux, etc.



Leasing d'équipement pour le transport et la logistique

Camions, véhicules de livraison, remorques, semi-remorques, cars, minibus, chariots, dispositifs de manutention, véhicules communaux, etc.



Leasing d'équipements pour la médecine

Tomographes à résonance magnétique, tomodynamètre, appareils de radiographie et à ultrasons, machines de dialyse, machines cardio-pulmonaires, appareils de thérapie par laser, etc.



Leasing d'équipements pour l'agriculture

Machines agricoles: tracteurs, moissonneuses-batteuses, presses à balles, machines de récolte, ensileuses, ainsi que machines forestières: grues forestières, déchiqueteuses à bois, etc.

141'000

PME suisses utilisent les avantages de Raiffeisen.

15'000

francs d'investissement suffisent pour souscrire un leasing auprès de Raiffeisen.

